

(Download pdf ebook) Die Franchise-Formel: Wie Sie in einfachen Schritten wissen, ob Selbstständigkeit für Sie geeignet ist, und welches Franchise zu Ihnen passt (BOE24 - Expertenwissen)

## **Die Franchise-Formel: Wie Sie in einfachen Schritten wissen, ob Selbstständigkeit für Sie geeignet ist, und welches Franchise zu Ihnen passt (BOE24 - Expertenwissen)**

*Von Boenisch Business Services GmbH  
DOC | \*audiobook | ebooks | Download PDF | ePub*



Produktinformation -Verkaufsrang: #322197 in eBooks Veröffentlicht am: 2014-03-25 Erscheinungsdatum: 2014-03-25 File Name: B00J9Q3HOC | File size: 36.Mb

**Von Boenisch Business Services GmbH : Die Franchise-Formel: Wie Sie in einfachen Schritten wissen, ob Selbstständigkeit für Sie geeignet ist, und welches Franchise zu Ihnen passt (BOE24 - Expertenwissen)**

before purchasing it in order to gauge whether or not it would be worth my time, and all praised Die Franchise-Formel: Wie Sie in einfachen Schritten wissen, ob Selbstständigkeit für Sie geeignet ist, und welches Franchise zu Ihnen passt (BOE24 - Expertenwissen):

Kundenrezensionen  
Hilfreichste Kundenrezensionen  
0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Super, kompakt, sehr informativ  
Von Kindle-Kunde  
In diesem Buch erfährt man nicht nur Wichtiges zum System, sondern auch zur Wahl der Art des Franchise. Man wird angeregt nachzudenken, bekommt Hilfestellungen und Wichtige Vorschläge zum weiteren Vorgehen. Sehr empfehlenswert.  
0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Hochwertig  
Hilfreich!  
Von Customer  
Dies ist wirklich professionelles Knowhow auf den Punkt gebracht; beschäftige mich seit einiger Zeit mit diesem Thema und habe viele Anregungen und Überlegungen aus dieser Lektüre mitgenommen. Kann ich besten Gewissens weiterempfehlen.

Kurzbeschreibung  
Menschen wenden sich an mich wegen ihres Traums: ihrem Traum, selber Chefin oder Chef zu sein im eigenen Unternehmen. Der Traum wird schnell von Verunsicherung beiseitegeschoben, denn sofort stellen sich viele Fragen. Zweifel kommen auf. Franchise als gestützte Selbstständigkeit klingt dafür oft als die verlockende Lösung. Franchise-Unternehmen sind mittlerweile weit verbreitet. Jeder hat den Begriff schon mal gehört. Doch fragen sich viele, was ist Franchise eigentlich, gibt es mit Franchise noch anderes außer Hamburger, Sandwiches oder Blumen? Die "Franchise-Formel" dient denjenigen, die schon früher an Existenzgründung und ihre eigene Firma gedacht haben, denen jedoch Produkte oder Dienstleistungen fehlen, um nachhaltig damit Einkommen zu generieren. Es ist eben nicht so einfach, gute und passende Geschäftsideen zu finden. Als Franchisenehmer hat man die Möglichkeit, ein in der Regel bereits etabliertes und erfolgreiches Konzept zu nutzen. Mit dem Franchisegeber steht einem als Franchisenehmer ein starker und erfahrener Partner zur Seite. Somit kann Franchising durchaus eine sicherere und sehr profitable Möglichkeit der Existenzgründung sein. Ich bin darauf spezialisiert, für Sie als Existenzgründerin oder Existenzgründer das passende Franchise-Modell zu finden. Es gibt Menschen, die sind grundsätzlich gut als Unternehmerin bzw. als Unternehmer, sind im System A erfolgreich, werden aber im System B scheitern. Warum ist das so? Kann man das im Vorfeld erkennen? Die Franchise-Formel mag für Sie eine erste Orientierung sein, ein erster Wegweiser, ob und wie Sie sich auf den Weg machen, Ihren Traum mit Franchise zu verwirklichen. Mit den Synergien verschiedener Franchise-Systeme unterstützt Andreas Boenisch Unternehmen und deren Mitarbeiter, ihre Ergebnisse messbar und nachhaltig zu verbessern bei den verschiedenen Herausforderungen in den Bereichen Unternehmensgründung und -wachstum, Franchise, Karriere-Entwicklung, Personal und Rekrutierung. Andreas Boenisch ist Geschäftsführer der Boenisch Business Services GmbH und bringt neben seiner Fähigkeit, erfolgreich Projekte für internationale Grounderunternehmen zu managen, auch Kompetenz als selbstständiger Unternehmer mit. Er verfügt über mehr als 20 Jahre Erfahrung bei einem Global Player der Elektroindustrie. Andreas Boenisch bringt nicht nur ein breit gefächertes Fachwissen aus Theorie und Praxis mit, sondern auch profunde Erfahrung in der Führung von Menschen. Als Führungskraft wie auch als Teamplayer konnte Andreas Boenisch so durch seine Fachkompetenz und natürliche Autorität hoch gesteckte Ziele erreichen. Jedes Unternehmen lebt von der Qualität seiner Mitarbeiter. Deshalb hat Andreas Boenisch es sich zu seiner Aufgabe gemacht, die Mitarbeiterentwicklung gezielt zu fördern in den Bereichen Management, Verkauf, Service und Dienstleistung sowie Persönliche Entwicklung.  
Kurzbeschreibung  
Menschen wenden sich an mich wegen ihres Traums: ihrem Traum, selber Chefin oder Chef zu sein im eigenen Unternehmen. Der Traum wird schnell von Verunsicherung beiseitegeschoben, denn sofort stellen sich viele Fragen. Zweifel kommen auf. Franchise als gestützte Selbstständigkeit klingt dafür oft als die verlockende Lösung. Franchise-Unternehmen sind mittlerweile weit verbreitet. Jeder hat den Begriff schon mal gehört. Doch fragen sich viele, was ist Franchise eigentlich, gibt es mit Franchise noch anderes außer Hamburger, Sandwiches oder Blumen? Die "Franchise-Formel" dient denjenigen, die schon früher an Existenzgründung und ihre eigene Firma gedacht haben, denen jedoch Produkte oder Dienstleistungen fehlen, um nachhaltig damit Einkommen zu generieren. Es ist eben nicht so einfach, gute und passende Geschäftsideen zu finden. Als Franchisenehmer hat man die Möglichkeit, ein in der Regel bereits etabliertes und erfolgreiches Konzept zu nutzen. Mit dem Franchisegeber steht einem als Franchisenehmer ein starker und erfahrener Partner zur Seite. Somit kann Franchising durchaus eine sicherere und sehr profitable Möglichkeit der Existenzgründung sein. Ich bin darauf spezialisiert, für Sie als Existenzgründerin oder Existenzgründer das passende Franchise-Modell zu finden. Es gibt Menschen, die sind grundsätzlich gut als Unternehmerin bzw. als Unternehmer, sind im System A erfolgreich, werden aber im System B scheitern. Warum ist das so? Kann man das im Vorfeld erkennen? Die Franchise-Formel mag für Sie eine erste Orientierung sein, ein erster Wegweiser, ob und wie Sie sich auf den Weg machen, Ihren Traum mit Franchise zu verwirklichen. Mit den Synergien verschiedener Franchise-Systeme unterstützt Andreas Boenisch Unternehmen und deren Mitarbeiter, ihre Ergebnisse messbar und nachhaltig zu verbessern bei den verschiedenen Herausforderungen in den Bereichen Unternehmensgründung und -wachstum, Franchise, Karriere-Entwicklung, Personal und Rekrutierung. Andreas Boenisch ist Geschäftsführer der Boenisch Business Services GmbH und bringt

neben seiner Fähigkeit, erfolgreich Projekte für internationale Großunternehmen zu managen, auch Kompetenz als selbstständiger Unternehmer mit. Er verfügt über mehr als 20 Jahre Erfahrung bei einem Global Player der Elektroindustrie. Andreas Boenisch bringt nicht nur ein breit gefächertes Fachwissen aus Theorie und Praxis mit, sondern auch profunde Erfahrung in der Führung von Menschen. Als Führungskraft wie auch als Teamplayer konnte Andreas Boenisch so durch seine Fachkompetenz und natürliche Autorität hoch gesteckte Ziele erreichen. Jedes Unternehmen lebt von der Qualität seiner Mitarbeiter. Deshalb hat Andreas Boenisch es sich zu seiner Aufgabe gemacht, die Mitarbeiterentwicklung gezielt zu fördern in den Bereichen Management, Verkauf, Service und Dienstleistung sowie Persönliche Entwicklung.